

Vos rendez-vous formations IFU en septembre 2018

- Réussir la présentation visuelle et textuelle des produits sur les sites des distributeurs 11 septembre
- Construire et consolider vos CGV 12 septembre
- Diminuer ses pénalités 12 septembre
- Améliorez l'attractivité de votre packaging (durée 2 jours) 13 & 14 septembre
- Réussir ses négociations en centrale d'achat (durée 3 jours : 2+1) 17 & 18 septembre puis 16 octobre
- Etre une assistante compte clé performante 19 septembre
- Atelier pratique : mieux analyser et négocier les contrats des enseignes 20 septembre
- Négociations commerciales 2019 25 septembre
- Category management : se distinguer par une nouvelle valeur ajoutée **NOUVEAUTE 2018** 25 septembre
- Mieux bâtir et exploiter votre revue de marché enseigne **NOUVEAUTE 2018** 26 septembre

Toutes les formations IFU peuvent bénéficier d'une prise en charge par votre OPCA et être organisées pour un groupe dans votre entreprise.

Contact : ifu@unibal.org